

**Спільна закупівля засобів
виробництва**

Досвід із Західної України

Рамкові умови

- 5 підприємств із Західної України
- біля 30.000 га в інтенсивному обробітку
 - = 100.000 га холдинг
- паливно-мастильні матеріали та посівний матеріал

Виклики

- тривалі підготовчі роботи
- агрономічне вирівнювання
- часова координація
- нема нішових продуктів
- важке порівняння
 - оригінальні проти генериків
 - різна концентрація діючих речовин

Переваги

- **спільний пошук інформації**
 - **огляд тих, хто пропонує**
 - **огляд по цінах**
- **прозорий вибір**
- **фаховий обмін**
- **дешевші закупівлі**
- **мін 10% економії**

Процедура

- кожне підприємство залучає власних постачальників
- хтось один веде перемовини
- всі пропозиції розподіляються між усіма, у письмовій формі
 - основа: 100% оплата при постачанні
- спільні обговорення по завершенні
- кожне підприємство купує напряму у постачальника
- може бути домовлено про індивідуальні цілі при оплаті